

AGENDA DE LIDERAZGO Q2

Potencia tu rol & moviliza a tu equipo

Tu rol como líder es:

Informar a tu equipo respecto al negocio, **alinear** de acuerdo a la Ejecución de la Estrategia y **desarrollar** a las personas mediante la Gestión del Talento.

1 NEGOCIO Y CLIENTE

Comunica a tu equipo lo siguiente:



- Resultados Q1
- KPI's Clientes

Descarga la información aquí



Focos estratégicos por negocios para los próximos meses

Descarga la información aquí

2 LIDERAZGO PARA EJECUCIÓN DE LA ESTRATEGIA

Haz tus reuniones de ejecución semanalmente



"La consistencia de estas reuniones hace que se genere confianza, alineamiento y que sepamos todos a dónde estamos yendo, qué es lo importante y cómo priorizarlo".

Santiago Tula



Escucha el Podcast de Santiago Tula, Gerente de Logística Falabella Retail



Revisa la cápsula de la práctica aquí



Descarga la lámina del Playbook de esta práctica

3 GESTIÓN DEL TALENTO

Recuerda: Mensualmente el Uno a Uno con tus reportes

¿Para qué sirven las instancias Uno a Uno?

- 1.- Conectar y entender en qué están las personas.
- 2.- Hacer seguimiento de iniciativas y proyectos.
- 3.- Levantar barreras y entregar apoyo.
- 4.- Ofrecer y pedir feedback



Descarga la lámina del Playbook de esta práctica



Escucha la cápsula de esta práctica aquí



EN MAYO RESPONDE **PULSO DE CULTURA**

¡Pronto tendrás la posibilidad de saber cómo vas en tus **Prácticas de Liderazgo** y cómo impactan en el engagement de tu equipo, a través del Pulso de Cultura!